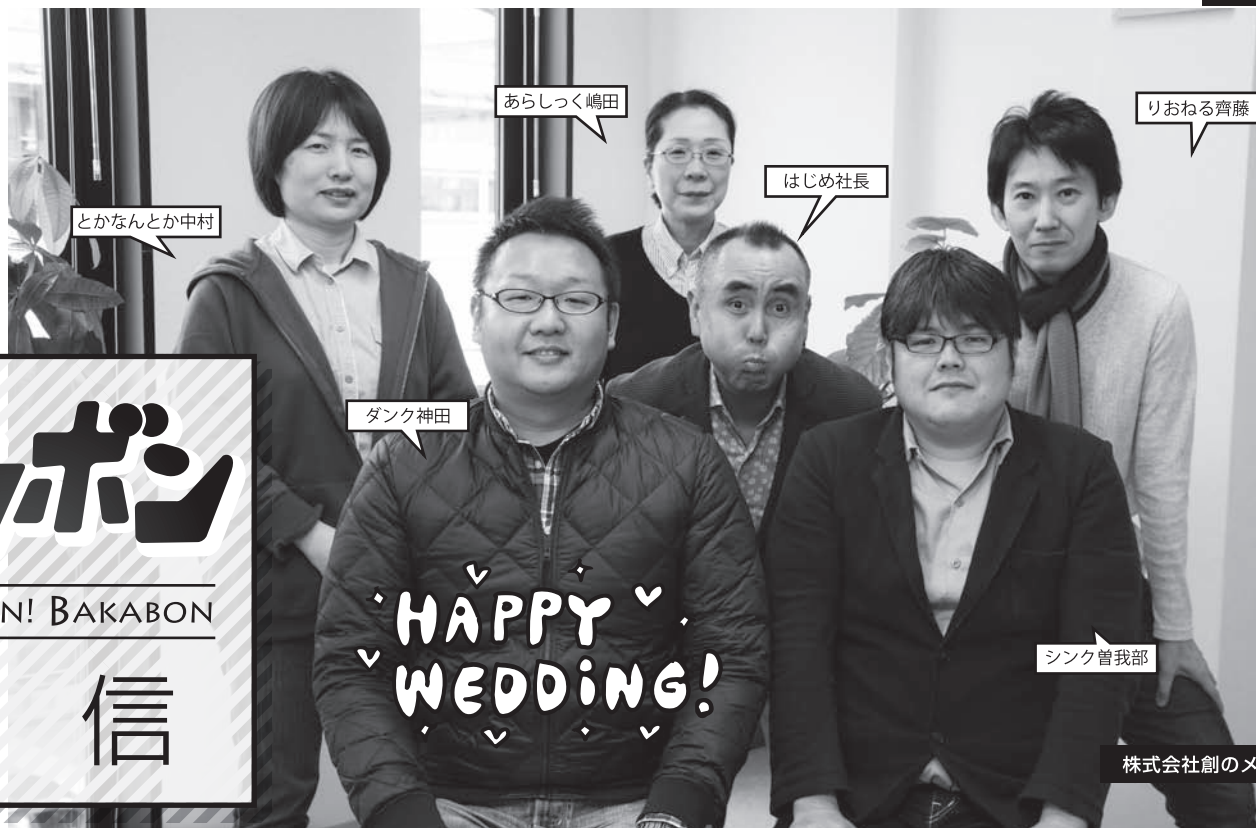




バカボン

BON! BON! BAKABON

通信

株式会社創のメンバー

column

村上 肇

株式会社 創／代表取締役

- 趣味：テニス(クルム伊達と同じテニススクール出身^^)
- 出身地：滋賀県大津市、滋賀病院生まれ！
- モットー：川の流れるようにサラサラ生きる。
- 目標：すべてに喜ばれる人。

はじめしゃちょーの
これでいいのだ！



バカボン通信で覧のみなさま、こんにちは！むらかみはじめです。5月に入り新緑が眩しい爽やかな季節になりましたね。さらに、阪神タイガースが9点差を逆転して勝利し、セリーグ単独首位という奇跡にもうワクワクが止まりません(笑)

【日本中に”メーカー”を増やす。】

これは、私たちのミッションです。ここで言う”メーカー”とは、新しい価値の創造と顧客の創造を自らの情報発信と相互協力によって実現していく人や組織(企業)をさしています。そこで今までおススメしてきたのが、ご自身や自社独自の価値をストレートにインターネットで情報発信し、そこで得た顧客ニーズに応える製品やサービスを販売する、いわゆるマーケットインの手法です。

20年前一人の若者が(笑)インターネットで磁石を売ろうと考えたのでした。その若者は、自社独自の商品を開発してネット販売しようと目論んでいました。しかし会社の業績もおもわしくない中、開発費用などのリスクも取れず断念。ただ彼は諦めず情報発信を続け業績を上げ「問題解決型Web活用」という確実に成果の上がる手法を発見したのでした。こちらについては、昨年出版しました「『自社だけの市場』が必ず見つかる中小製造業のための儲かるWebブランディングの教科書」に詳しく書かれていますので是非大人買いして下さい(笑)

そして、20年の時を経てインターネットもスマートフォンやSNSの爆発的な普及によるテクノロジーの進化で、市場がドンドン細分化すると同時に、人と人がいつでもどこでも「つながりっぱなし」になりました。よって今後はマーケットインだけではなく、自分たちが本当に作りたいモノ、お客さまの喜ぶ顔が目に見え商品やサービスを開発し販売していくプロダクトアウトが大いに可能になりました。

- ・お客様の不便利解消商品やサービスは「検索」で売れる。
- ・世の中に無かった画期的な商品やサービスは「シェア」で売れる。
- ・開発費用など資金不足は「クラウドファンディング」で解消できる。

そう、準備は整いました！あとは貴方が”メーカー”になると決めることと一歩を踏み出すことだけです！ワクワクして”メーカー”になりたいと思ったア・ナ・タ！いつでもお気軽にご相談ください。

ありがとうございます。 むらかみ はじめメーカー(笑)

Talk with ...

今回は創の中村さんとでじまむワーカーズの松井さんの対談です。

松井: ...今やりたいことって何ですか？

中村: 裁縫を習いに行く、フクロウカフェに行く...かなあ。

松井: 私、めっちゃ海外旅行したいんです！そのために宝くじを買ってるんですよ。

中村: もし宝くじ当たったらどこ行きます？

松井: トルコかフィンランドかなあ。海外で学校にも行ってみたい。中村さんは？

中村: うーん、私は仕事辞めて、実家帰るかなあ。裁縫とか一杯習いに行きたいことがあるので。田舎のその日暮らしとか、ちょっとあこがれますね。

松井: そうそう、どこか違う所に住んでみたいかな〜。琵琶湖畔に別荘...いや石垣島かな！ショッピングとかおしゃれなレストランに沖縄本島へ...とか、最高！

中村: 私はどこに住みたいとかはないけど、田舎の家で無心で手芸とかしたいです。やりたいことの本、いっぱい溜まってるんですよ！それを消化する日々を送れたら幸せですね〜。

松井: 中村さんの夢だと宝くじ必要ないかもしれませんね(笑)

中村: そんなにはいらないですけど、お金は欲しいですよ(笑)

あと、出かけた気持ちはあるけど、長距離移動が辛いんですよ。近場だといんですが、関西から関東くらいの距離になるとひよいひよいとは行けないので。あ、でも三宅島にアカコッコを見に行きたいなあ。

松井: 宝くじに当たったら、アカコッコ飼えばいいじゃないですか。

中村: いやいや、自然にそこにいるのを見るのが良いんですよ。

松井: 中村さん、無欲だ...

中村: え、松井さん、海外旅行以外にも、まだ欲があるんですか？

松井: 琵琶湖畔で、私が海外で買付けた雑貨売のお店とカフェのオーナーになりたいな。

中村: 人それぞれ、楽しさのベクトルって違うんですね。他の賭け事はどうなんですか。

松井: 宝くじ以外は買ってないです。だって宝くじってハズレても自分のせいじゃないでしょ。競馬やTOTOは自分で選ぶから、自分のせいじゃないですか。宝くじは神頼みなのがいいんですよ。

中村: な、なるほど(笑)



松井 栄里 でじまむワーカーズ
／ニュースレター編集長

■趣味: 妄想ショッピング ■出身地: 京都市伏見区
■座右の銘: 幸せは歩いてこない、だから歩いて行くんだね。



中村 裕子 株式会社創／コーダー

■趣味: Ultima Online (ネットゲ)、手芸、野鳥を見る事 ■出身地: 京都生まれ奈良育ち(京都には3か月しかおりませんでした)
■モットー: 横着は敵だ／文句があるなら自分でやれ

インターネット
活用アドバイザー
ダンク神田の

ダンク通信 VOL.07

こんにちは! ダンク神田こと神田元宏です。

第7号のダンク通信では「2つ」お伝えしたいことがあります。

まず1つ目。4月10日に自社ネットショップをOPENしました! (<http://speed-eye.com/>) 自社でショップを運営するというのが約1年前からの目標でやっとOPENすることができました。取扱商品は、動体視力を鍛えるメガネです!!

ズバリ「目の筋トレメガネ」。動体視力は鍛える事ができる! ということで現在国内・海外ともに納入実績が増えてきており、いま巷で話題の筋トレメガネです。スポーツをされている方はぜひご相談ください! デモ機もあります!

そして2つ目。完全にワタクシ事です。先日5月7日に「ダンク神田」入籍しました。しかし...馴れ初めを書くスペースがなくなったのでご報告は以上です! これからもより一層いろいろ頑張ります!



ダンク神田 株式会社創／取締役

■趣味: ドライブとカメラと肉食べ歩き
■出身地: 滋賀県
■モットー: 行動こそが全て。言葉が行動に勝ることはない。

中小企業で役立つ!! 売れるアイデアやネタをブログで随時発信中!

ダンク神田



で検索!

協業の力を最大に



株式会社 創
SOU Corporation



(有) でじまむワーカーズ
digimom workers Inc.



〒520-0832 滋賀県大津市栗津町 12-15 ブレーンビル 3F
TEL: 077-534-8733 FAX: 077-526-5673
E-mail: info@e-b2b.jp

<http://www.e-b2b.jp/>

〒520-0832 滋賀県大津市栗津町 12-15 ブレーンビル 2F
TEL: 077-526-5672 FAX: 077-526-5673
E-mail: inform@digimomw.com

<http://www.digimomw.com/>